

Електронний аукціон у спрощеній закупівлі починаючи з 26.06.2021

25.06.2021 було підписано Закон України «Про внесення змін до Закону України “Про публічні закупівлі” та інших законів України щодо вдосконалення системи функціонування та оскарження публічних закупівель» від 03.06.2021 № 1530-IX (далі — Закон), який набрав чинності з 26.06.2021.

Змін зазнала і спрощена закупівля. У попередніх статтях [«Алгоритм участі в спрощеній закупівлі починаючи з 26.06.2021»](#), [«Період уточнення інформації в спрощеній закупівлі»](#) та [«Подання пропозицій у спрощеній закупівлі починаючи з 26.06.2021»](#) на порталі RADNUK.COM.UA ми розглянули загальні засади проведення спрощеної закупівлі, проаналізували, для чого потрібен період уточнення інформації та як звертатися до замовника з питанням та / або вимогою, детально зупинилися на етапі подання пропозицій та внесених змінах.

У цій статті розглянемо, що таке електронний аукціон та як він відбувається (у тому числі з технічної точки зору) починаючи з 26.06.2021.

Що таке електронний аукціон та як він відбувається

Електронний аукціон у спрощеній закупівлі — це повторювальний процес пониження ціни під час проведення спрощеної закупівлі, який реалізується в електронній системі закупівель (далі — ЕСЗ) онлайн у реальному часі та відбувається у три раунди. При цьому учасник має право понижати цінову пропозицію під час проведення кожного раунду електронного аукціону. Проте учасник не зобов'язаний знижувати ціну та може залишити первинну цінову пропозицію, яка надана ним до аукціону.

Механізм електронного аукціону єдиний для всіх видів закупівлі, у тому числі для спрощеної закупівлі. **Якщо для участі у спрощеній закупівлі подано лише одну пропозицію, то електронний аукціон не відбувається, а електронна система закупівель автоматично переводить пропозицію єдиного учасника на етап розгляду.** Таким чином, замовник може укласти договір про закупівлю з одним учасником спрощеної закупівлі за умови повної відповідності пропозиції цього учасника вимогам замовника, визначеним в оголошенні про проведення спрощеної закупівлі та додатках до нього.

Отже, електронний аукціон розпочинається лише в разі, якщо для участі у спрощеній закупівлі надали цінові пропозиції двоє або більше учасників.

Як визначити дату початку аукціону? Час та дата початку електронного аукціону визначаються ЕСЗ автоматично. До початку електронного аукціону побачити кількість поданих тендерних пропозицій неможливо. Інформація щодо вартості цінової пропозиції

та кількості учасників відкрита з моменту початку електронного аукціону. Учасники можуть онлайн спостерігати, як відбувається аукціон, та понижувати ціну, при цьому до завершення аукціону назва учасника — у закритому доступі.

Електронний аукціон відбувається у три раунди, під час кожного з яких учасники мають можливість знижувати цінову пропозицію. Для проведення електронного аукціону ціни всіх пропозицій розташовуються в електронній системі закупівель у порядку від найвищої до найнижчої.

Учасники розпочинають аукціон з ціною, з якою вийшли на спрощену закупівлю, стартовою є найвища ціна. Перед початком кожного наступного раунду електронного аукціону визначається нова стартова ціна за результатами попереднього раунду. Учасник може протягом одного раунду один раз понизити ціну своєї пропозиції не менше ніж на один крок від своєї попередньої ціни.

Варто звернути увагу! Учасник, залежно від зниження ціни іншими учасниками, під час кожного раунду аукціону може залишати все без змін, або знижувати ціну на крок аукціону відносно своєї попередньої ставки, або знижувати ціну більш ніж на межу кроку.

Розмір мінімального кроку пониження ціни під час електронного аукціону може бути від 0,5 % до 3 % очікуваного бюджету спрощеної закупівлі та встановлюється самостійно замовником. Під час проведення аукціону мінімальний крок пониження ціни розраховується автоматично ЕСЗ не від ціни конкурента, а від власної ціни учасника, яку він надав у попередньому раунді. При цьому учасник може понизити вартість пропозиції більш ніж вказаний електронною системою крок.

Інформація про назву учасників та всі надані ними документи у складі пропозицій з'являється у доступі для замовників, учасників та всіх користувачів ЕСЗ тільки після завершення електронного аукціону. Після завершення аукціону учасники можуть вивчити цінові пропозиції конкурентів та проаналізувати відповідність наданих ними документів вимогам замовника.

Підготовка до електронного аукціону

Рекомендуємо заздалегідь подбати про настання непередбачуваних подій, таких як вимкнення світла в офісному приміщенні або зникнення Інтернету. Звичайно такі технічні проблеми виникають раптово та можуть коштувати перемоги. Тому, знаючи дату та час аукціону, потрібно підготувати ноутбук / телефон / планшет, який зможе працювати без світла під час проведення аукціону, та налаштувати підключення до Інтернету. Так у разі виникнення проблем ви все одно будете готовими на всі 100 %.

Проведення електронного аукціону відбувається в онлайн-режимі, тому часу на довгі роздуми та міркування не буде. Представнику учасника завчасно потрібно визначити собівартість товару / роботи / послуги, що пропонується на тендер, та погодити кінцеву вартість пропозиції, нижче якої понижатися не рентабельно. Розрахунок цінової

пропозиції найзручніше зробити в окремому файлі, наприклад в Excel, адже формат цього файлу дуже зручний для перерахунку в разі зміни даних. Також слід завчасно розрахувати кроки на кожному раунді аукціону, кінцеву ціну, понижатися нижче якої недоцільно.

Перед формуванням цінової пропозиції учасникам доцільно проаналізувати:

попередні закупівлі замовника за цим предметом та врахувати, яка кількість учасників взяла участь в електронному аукціоні напередодні;

які були стартові ціни учасників;

наскільки ціни конкурентів були нижчими за очікувану вартість замовника;

якої стратегії дотримувалися учасники, знижуючи ціну в кожному раунді електронного аукціону.

Як відбувається електронний аукціон з технічної точки зору?

Недосвідченим учасникам перед тим, як взяти участь у реальному аукціоні, доцільно спробувати свої сили на тренажері аукціону, який можна знайти на порталі RADNUK.COM.UA в розділі «[Інструменти](#)» — «**Тестовий аукціон Prozorro**». Попереднє тренування дозволить вам зрозуміти правила його проведення та вибрати свою стратегію участі. Практичне тренування стане у пригоді та допоможе відчувати себе спокійним та більш упевненими при проведенні реального аукціону, особливо якщо учасник робить лише перші кроки у публічних закупівлях.

Якщо початок аукціону ЕСЗ визначила, наприклад, 28.09.2021 о 11:31, то саме в цей час учасник може перейти зі сторінки оголошення на аукціон, модуль якого з цього моменту стає доступним. На Рис. 1 зображено інтерфейс одного з майданчиків та виділені вкладки, як перейти до аукціону.

Закупівля №13797594 Підписано КЕП/УЕП **Спрощена** 7

50310000-1 Технічне обслуговування і ремонт офісної техніки
 Послуги з технічного обслуговування та ремонту офісної техніки, в тому числі заправки та ремонту картриджів на період – вересень-грудень 2021 року

Уточнення (3 дні) | Прийом пропозицій (5 днів) | Аукціон | **Кваліфікація**

з 19.09.2021 14:00 по 23.09.2021 | з 23.09.2021 по 28.09.2021 | з 28.09.2021 11:31 | з 28.09.2021 11:54

Організатор: [Redacted]

Форма проведення закупівлі: Спрощена/Допорогова закупівля

Категорія: 50310000-1 Технічне обслуговування і ремонт офісної техніки

Номер у Prozorro: [Redacted]

Кваліфікація
 Бюджет: **22 000,00 грн. з ПДВ**
 Мінімальний крок аукціону: 0.5 % або 110,00 грн.

До аукціону

Юридична допомога

Довідка МВС

Рис.1

Варто зазначити, що час очікування початку аукціону — 5 хвилин. Час на подання пропозицій (пониження ціни) — 2 хвилини. Час очікування наступного раунду — 2 хвилини.

Перейдемо до прикладу. Очікувана вартість спрощеної закупівлі становить 100 000 грн. У кожному раунді учасник може або знизити ставку, або залишити її без змін. Крок пониження замовник встановив, скажімо, 1 % (1 000 грн). Як уже було сказано, до закінчення аукціону всі пропозиції анонімні. Учасник буде бачити тільки себе. Лише після закінчення аукціону назви всіх ваших конкурентів та документи, надані ними, стають відкритими.

Розглянемо, як відбуватиметься аукціон, якщо ви як «наш» учасник вкажете найнижчу ціну — 94 500 грн. На інтерфейсі бачимо, що ваша пропозиція відображається як «Ви». Як бачимо на Рис. 2, «наша» цінова пропозиція найнижча та у вас буде змога понижуватися останнім, отже, ви матимете переваги.

Раунд: 1

Учасник: 1	97 000 грн
Учасник: 2	95 000 грн
Ви	94 500 грн мінімум

Рис.2

На Рис. 3 розглянемо, як відбувається перший раунд. «Наш» учасник вимушений понизити ціну, враховуючи, до якого рівня понизив ціну Учасник 2. **Ваша перевага полягає у можливості останнім знижувати цінову пропозицію та враховувати цінові пропозиції інших учасників.** Як бачимо, Учасник 2 запропонував ціну 86 249,50 грн. Щоб залишатися учасником з найменшою ціною, ви ставите ціну 86 150,00 грн.

Раунд: 1

Учасник: 1	94 499 грн
Учасник: 2	86 249,5 грн <small>мінімум</small>
Ви	94 500 грн

Ваша заявка прийнята: 86 150 грн

Ваша заявка: 93 500 грн або менше

86 150

Рис.3

Як бачимо на Рис. 4, ви знову запропонували найнижчу ціну та маєте змогу понижатися останнім.

Раунд: 2

Учасник: 1	94 499 грн
Учасник: 2	86 249,5 грн
Ви	86 150 грн <small>мінімум</small>

Рис.4

Під час другого раунду ви знову понижуєте ціну, враховуючи цінову пропозицію Учасника 2, та ставите ціну нижче ніж 82 074,50 грн (див. Рис. 5).

Раунд: 2

<input checked="" type="checkbox"/>	Учасник: 1	86 149 грн
<input checked="" type="checkbox"/>	Учасник: 2	82 074,5 грн <small>мінімум</small>
<input type="checkbox"/>	Ви	86 150 грн

Ваша заявка прийнята: 82 000 грн

Ваша заявка: 85 150 грн або менше

Рис.5

І у третьому раунді ви зможете понижувати ціну останнім (Рис. 6).

Раунд: 3

<input type="checkbox"/>	Учасник: 1	86 149 грн
<input type="checkbox"/>	Учасник: 2	82 074,5 грн
<input type="checkbox"/>	Ви	82 000 грн <small>мінімум</small>

Рис.6

Як бачимо на Рис. 7, для отримання перемоги в аукціоні ви понижуєте ціну і в третьому раунді, врахувавши цінові пропозиції конкурентів.

Раунд: 2

Учасник: 1	86 149 грн
Учасник: 2	82 074,5 грн
Ви	82 000 грн <small>мінімум</small>

Ваша заявка прийнята: 79 000 грн

Ваша заявка: 81 000 грн або менше

Рис.7

Після проведення трьох раундів та завершення аукціону електронна система закупівель оголошує результати. Можна побачити назви всіх учасників. На Рис. 8 бачимо, що за результатами аукціону ви як учасник запропонували найнижчу ціну та маєте всі шанси бути переможцем цієї спрощеної закупівлі.

Оголошення результатів

ТОВ "Другий суперник"	81 999 грн
ТОВ "Перший суперник"	79 999,5 грн
Ви	79 000 грн <small>мінімум</small>

Рис.8

Як бачимо з наведеного прикладу, якщо учасник із початку аукціону запропонував найнижчу ціну, то він матиме змогу понижувати ціну останнім та матиме вищі шанси на перемогу, ніж інші учасники. При цьому варто пам'ятати про економічну доцільність зниження ціни та рентабельність.

Звичайно, учасник може подати одразу свою мінімально допустиму пропозицію та не понижувати ціну до завершення аукціону. Але така стратегія зазвичай провальна, бо якщо ваш конкурент понизить раптом ціну, наприклад, на 1 гривню нижче від вашої цінової пропозиції, ви програєте. Онлайн-аукціон — це можливість швидко реагувати та коригувати свою ціну залежно від інших учасників.

Краще намагатися завершити кожний раунд з найменшою ціною пропозицією. У такому разі в кожному наступному раунді ви будете робити ставку останнім, а отже, бачитимете ставки суперників і зможете зробити свою ставку нижчою за всіх.

Висновки

Якщо на спрощену закупівлю надана пропозиція одного учасника, то електронний аукціон не відбувається, а ця пропозиція без аукціону розглядається замовником. Щоб аукціон відбувся, потрібно, щоб було надано не менше двох пропозицій.

Електронний аукціон складається з трьох етапів (раундів) та полягає в повторювальному процесі пониження цін в інтерактивному режимі реального часу.

Пониження цінової пропозиції в електронному аукціоні є правом учасника, а не обов'язком.

Учасники мають можливість попередньо ознайомитися з технічними основами аукціону, зрозуміти правила його проведення та вибрати свою стратегію участі завдяки «**Тестовому аукціону Prozorro**».

До аукціону варто підготуватися заздалегідь та розробити наперед стратегію дій під час пониження ціни.

Також читайте на порталі [RADNUK.COM.UA](https://radnuk.com.ua) такі статті:

[Строк для оновлення інформації про кінцевого бенефіціарного власника в ЄДР продовжено до 10.07.2022 включно!](#)

[Алгоритм участі в спрощеній закупівлі починаючи з 26.06.2021](#)

[Захищаємо свої права у спрощеній закупівлі](#)

Додатково пропонуємо переглянути вебінар на тему: Особливості участі в спрощених закупівлях