

Динамічна або тверда ціна: як правильно?

Усе частіше виникають питання щодо застосування динамічної і твердої договірної ціни в будівництві під час проведення та участі у закупівлях відповідно до [Закону України «Про публічні закупівлі»](#) (далі — Закон).

Тверда договірна ціна — договірна ціна, визначена на основі твердого кошторису, що може коригуватися лише в окремих випадках за згодою сторін у порядку, визначеному договором підряду.

Динамічна договірна ціна — договірна ціна, визначена на основі кошторису, що підлягає коригуванню з урахуванням уточнення обсягів робіт, цін на ресурси та інших підстав, визначених умовами договору підряду.

Учасники повинні враховувати встановлену в оголошенні про проведення спрощеної закупівлі або тендерній документації та додатках до них вимогу замовника щодо динамічної чи твердої ціни. Нагадаємо, що запорукою перемоги є пропозиція / тендерна пропозиція, яка повністю відповідає вимогам замовника, це стосується і твердої / динамічної ціни.

...

Створіть аккаунт, щоб читати цю статтю



Реєстрація за допомогою Google

Реєстрація за допомогою E-mail

У вас вже є аккаунт?

[Увійти](#)