

IX Forum Zakupki: рекомендації спікерів

Закупівельні контракти дуже подібні до шлюбних
Н. Бігун

Нові реалії, у яких світ опинився рік тому через коронакризу, торкнулися багатьох рутинних процесів і прискорили цифровізацію. Однак мало хто згадує про те, що значною мірою змінилися відносини закупівельників і постачальників. Обидві сторони змушені активніше шукати компроміси та вчитися домовлятися. Чому це важливо робити та як покращити співпрацю — говорили на цьогорічному IX Forum Zakupki, який проходив в онлайн-форматі за участю представника групи компаній «Радник» Крістіни Беякової.

...

Створіть аккаунт, щоб читати цю статтю



Реєстрація за допомогою Google



Реєстрація за допомогою E-mail

У вас вже є аккаунт?

[Увійти](#)