

# Нотатки закупівельника: популярні запитання щодо проведення переговорної процедури закупівлі

Останнім часом до редакції звернулося чимало читачів із запитаннями, котрі стосуються окремих аспектів проведення переговорної процедури закупівлі. Ділимося корисностями щодо цього питання:

Належним документом, що підтверджуватиме статус суб'єкта природної монополії та, відповідно, наявність умов застосування переговорної процедури закупівлі:

- електронний витяг з Переліку суб'єктів природних монополій;
- експертний висновок сторонньої незалежної організації;
- відповідь-підтвердження Національної комісії, що здійснює державне регулювання у сферах енергетики та комунальних послуг;
- ліцензія, яка надає суб'єкту господарювання права на провадження виду господарської діяльності;
- електронний витяг з Ліцензійного реєстру Національної комісії, що здійснює державне регулювання у сферах енергетики та комунальних послуг.

Більше — у статті: [«Обґрунтування застосування переговорної процедури закупівлі під час закупівлі комунальних послуг»](#);

Очікувану вартість та кількісні характеристики предмета закупівлі в разі здійснення переговорної процедури (*двічі відмінено процедуру відкритих торгів*) віднесено до характеристик предмета закупівлі, які, відповідно до чинного законодавства, можуть змінюватися. **Цікаво чому?** Відповідь — у статті [«На поміч замовникам аналізуємо лист Мінекономіки щодо переговорної процедури»](#).

---

Дізнайтеся про основні порушеннями, які допускають замовники під час проведення переговорної процедури закупівлі на прикладах висновків ДАСУ у безкоштовному вебінарі «Топ 8 помилок замовників під час проведення переговорної процедури закупівлі»

---

## А як щодо запитань?

Чи є практика притягнення до відповідальності осіб за безпідставне застосування переговорної процедури закупівлі? — *Звичайно. Наведемо приклад судового рішення у справі № 522/22383/20 від 13.01.2021, за якою суд наклав штраф на члена тендерного комітету у розмірі 25 500,00 грн, у публікації [«Безпідставне проведення переговорної процедури закупівлі: практика та наслідки»](#).*

Чи може бути постанова Уряду про запровадження карантину в Україні належним документальним підтвердженням застосування переговорної процедури закупівлі? — *Ні. Для прикладу наведемо рішення АМКУ від 04.01.2021 № 13-р/пк-пз у статті [«Чи стає COVID-19 на заваді конкурентної процедури закупівлі: практика Органу оскарження»](#).*

Чи потрібно вимагати під час проведення переговорної процедури закупівлі забезпечення тендерної пропозиції? — *Ні, забезпечення тендерної пропозиції або пропозиції може використовуватися замовником при проведенні торгів або спрощеної закупівлі, до яких переговорна процедура закупівлі не належить.*

А можна вимагати під час проведення переговорної процедури закупівлі забезпечення виконання договору про закупівлю? — *Так. Замовник має право вимагати від переможця процедури закупівлі внесення ним не пізніше дати укладення договору про закупівлю забезпечення виконання такого договору, якщо внесення такого забезпечення передбачено тендерною документацією.*

Щодо забезпечень читайте тут: [«Вимога забезпечення під час проведення переговорної процедури закупівлі на підставі двох відмін»](#).

Чи можна укласти не один договір про закупівлю, а декілька у разі застосування переговорної процедури закупівлі на підставі пункту 5 частини 2 статті 40 Закону (додаткова потреба у закупівлі додаткових аналогічних робіт чи послуг у того самого учасника)? — *Можна, але за умови, що їхня вартість не перевищуватиме 50 відсотків від ціни основного договору про закупівлю, укладеного за результатами проведення тендеру.*