

Індивідуалізовані закупівлі лікарських засобів у Prozorro Market: реальний інструмент економії для лікарень

Зміст

[Чому «кошик» не завжди вигідний](#)

[Кейс із практики: КНП «Могилів-Подільська ОЛІЛ»](#)

[Переваги та ризики індивідуальних закупівель](#)

[Практичні поради для замовників](#)

Як знайти баланс між якісним лікуванням і зростаючими цінами на ліки? Бюджети лікарень обмежені, але можливості для економії існують: Prozorro Market відкриває шлях до прозорих і вигідних закупівель, а індивідуалізований підхід за кожним МНН здатен перетворити звичайні тендери на реальний інструмент фінансової стійкості.

Чому «кошик» не завжди вигідний

Закупівлі великими лотами («кошиками») мають очевидні плюси: менше документації, один договір, швидше проведення процедури. Але практика доводить:

...

Створіть аккаунт, щоб читати цю статтю



Реєстрація за допомогою Google



Реєстрація за допомогою E-mail

У вас вже є аккаунт?

[Увійти](#)