

Пропозиція учасника ВТ більша, ніж комерційна пропозиція під час аналізу ринку

Під час підготовки до подачі тендеру замовник збирав комерційні пропозиції. Тепер одна з організацій, що надала комерційну пропозицію, є в складі учасників процедури закупівлі, але під час розгляду пропозиції виявилось, що тепер цінова пропозиція вже інша, вона більша. Чи потрібно прив'язуватись до комерційної пропозиції, яку надавали до тендеру?

Відповідно до [частини 4](#) статті 4 Закону України «Про публічні закупівлі» для планування закупівель і підготовки до проведення закупівель замовники **можуть проводити попередні ринкові консультації** з метою аналізу ринку, у тому числі запитувати й отримувати рекомендації та інформацію від суб'єктів господарювання.

Консультації з ринком можуть проводитися через електронну систему закупівель шляхом надсилання запитань замовником й отримання відповідей від суб'єктів господарювання або шляхом організації відкритих зустрічей з потенційними учасниками.

...

Створіть аккаунт, щоб читати цю статтю



Реєстрація за допомогою Google

Реєстрація за допомогою E-mail

У вас вже є аккаунт?

[Увійти](#)