

# Чи має розрахунок ціни оборонного договору містити всі витрати і прибуток виконавця

Чи має державний замовник у разі проведення закупівель озброєння, військової та спеціальної техніки вимагати на виконання пункту 3 статті 30 Закону України «Про оборонні закупівлі», а виконавець державного контракту (договору) надавати у складі комерційної пропозиції розрахунок вартості (ціни) договору, у якому в обов'язковому порядку зазначаються всі витрати і прибуток виконавця? Розглянемо це питання детальніше.

Відповідно до частини 1 статті 30 Закону України «Про оборонні закупівлі» (далі — Закон № 808-IX) Особливості здійснення оборонних закупівель на період дії правового режиму воєнного стану визначаються Кабінетом Міністрів України із забезпеченням захищеності державних замовників від воєнних загроз та з дотриманням вимог, встановлених цією статтею.

Частиною 3 статті 30 Закону № 808-IX визначено, що особливості формування ціни державного контракту (договору) з оборонних закупівель, який укладається під час дії правового режиму воєнного стану, враховують такі вимоги:

*у складі ціни державного контракту (договору) на постачання товарів, виконання робіт та надання послуг для забезпечення потреб сектору безпеки і оборони, а також інших товарів, робіт і послуг для гарантованого забезпечення потреб безпеки і оборони враховуються витрати, зокрема податки, збори та інші передбачені законодавством обов'язкові платежі, і прибуток виконавця;*

*у разі якщо придбання товарів, робіт і послуг оборонного призначення, а також інших товарів, робіт і послуг для гарантованого забезпечення потреб безпеки і оборони під час дії правового режиму воєнного стану здійснюється за неконкурентною процедурою закупівель або без проведення видів (процедур) закупівель, визначених законодавством, рівень прибутку у складі ціни державного контракту (договору) не може перевищувати рівень прибутку (граничний рівень прибутку), встановлений Кабінетом Міністрів України на момент укладення відповідного державного контракту (договору);*

*у разі невстановлення Кабінетом Міністрів України рівня прибутку (граничного рівня прибутку), визначеного цією частиною, ціна товарів, робіт і послуг визначається державним контрактом (договором), що укладається за неконкурентною*



*процедурою закупівель або без проведення видів (процедур) закупівель, визначених законодавством, відповідно до пропозиції виконавця з урахуванням прибутку такого виконавця.*

Водночас пунктами 43–49 Особливостей здійснення оборонних закупівель на період дії правового режиму воєнного стану, затверджених постановою Кабінету Міністрів України від 11.11.2022 № [1275](#) (далі — Особливості № 1275), передбачено порядок проведення закупівель товарів, робіт і послуг оборонного призначення, що становлять державну таємницю, а також закупівель озброєння, військової та спеціальної техніки, ракет і боєприпасів та їх складових частин, послуг із розроблення, ремонту, модернізації озброєння, військової і спеціальної техніки, боєприпасів та їх складових частин та товарів, робіт і послуг для будівництва військових інженерно-технічних і фортифікаційних споруд.

Зокрема, пунктом 45 Особливостей № 1275 визначено, що укладення державним замовником державних контрактів (договорів) на період дії правового режиму воєнного стану здійснюється відповідно до цих особливостей без застосування процедур закупівель / спрощених закупівель, визначених законами України «Про публічні закупівлі» та «Про оборонні закупівлі», порядку відбору постачальника шляхом запиту ціни пропозицій постачальників відповідно до Порядку формування та використання електронного каталогу, затвердженого постановою Кабінету Міністрів України від 14.09.2020 № 822, відповідно до норм Цивільного та Господарського кодексів України та **на підставі наданої вітчизняним або іноземним суб'єктами господарювання комерційної пропозиції на постачання товару, виконання робіт або надання послуг оборонного призначення.**

При цьому в такій комерційній пропозиції на постачання товару, виконання робіт або надання послуг оборонного призначення вітчизняними або іноземними суб'єктами господарювання зазначаються такі дані щодо предмета закупівлі, зокрема, але не виключно:

повне найменування, код згідно з [УКТ ЗЕД](#), номенклатурний номер НАТО (за наявності);

тактико-тактичні або інші характеристики (за наявності);

дані щодо технічного стану;

повне найменування виробника, країна походження та знаходження, логістичний маршрут постачання (за наявності);

умови постачання (строк, графік тощо);  
загальна вартість (ціна) та умови оплати.

Також варто звернути увагу на пункт 46, у якому зазначено, що в разі здійснення закупівлі товарів, робіт і послуг оборонного призначення за імпортом через вітчизняних суб'єктів господарювання, яким в установленому порядку надані повноваження щодо здійснення імпорту відповідних видів товарів, робіт і послуг, у комерційній пропозиції в обов'язковому порядку зазначаються **всі витрати виконавця**, пов'язані з виготовленням / придбанням товарів, виконанням робіт та наданням послуг, всі податки та збори та постачальницька винагорода, яка становить три відсотки вартості товарів, робіт і послуг оборонного призначення за зовнішньоекономічним договором (контрактом) і підлягає сплаті за умови виконання вітчизняним суб'єктом господарювання всіх умов державного контракту (договору).

Окрім того, в пункті 47 Особливостей № 1275 чітко зазначено, що вітчизняний або іноземний суб'єкт господарювання несе відповідальність за формування комерційної пропозиції на постачання товару, виконання робіт або надання послуг оборонного призначення, повноту та достовірність зазначених даних, у тому числі в частині розрахунку вартості (ціни).

Державний замовник (його посадові / службові особи) не має (не мають) права вимагати інші документи щодо визначення вартості (ціни), крім тих, що передбачені цими особливостями, і не несе відповідальності за формування комерційної пропозиції на постачання товару, виконання робіт або надання послуг оборонного призначення, повноту та достовірність зазначених у ній даних.

Беручи до уваги зазначене вище, у разі проведення закупівель озброєння, військової та спеціальної техніки (та інших предметів закупівель відповідно до пункту 43 Особливостей № 1275) **державний замовник не зобов'язаний вимагати розрахунок вартості (ціни) договору, який би містив усі витрати і прибуток виконавця, якщо це не передбачено умовами закупівлі.**

Згідно з пунктом 45 Особливостей № 1275 комерційна пропозиція має містити лише загальну вартість (ціну) товару, робіт чи послуг оборонного призначення. При цьому в разі здійснення закупівель за імпортом через вітчизняних суб'єктів господарювання (пункт 46), які мають повноваження здійснювати імпорт, виконавець зобов'язаний у комерційній пропозиції зазначити всі витрати, податки, збори та постачальницьку винагороду.

Відповідно до частини 3 статті 30 Закону України «Про оборонні закупівлі» ціна договору враховує витрати і прибуток виконавця, однак це стосується загальних вимог до формування ціни і не передбачає обов'язкового надання детального розрахунку вартості до кожної закупівлі.

## **У разі проведення закупівель відповідно до пункту 9 Особливостей оборонних закупівель, чи надавати у складі**

## комерційної пропозиції розрахунок вартості (ціни) договору, в якому в обов'язковому порядку зазначаються всі витрати і прибуток виконавця?

У разі проведення закупівель товарів і послуг оборонного призначення відповідно до пункту 9 Особливостей № 1275, чи має державний замовник вимагати на виконання пункту 3 статті 30 Закону України «Про оборонні закупівлі», а виконавець державного контракту (договору) надавати у складі комерційної пропозиції розрахунок вартості (ціни) договору, в якому в обов'язковому порядку зазначаються всі витрати і прибуток виконавця?

Беручи до уваги зазначене вище та відсутність прямих вимог щодо отримання замовником розрахунково-калькуляційних матеріалів у разі проведення закупівель відповідно до пункту 9 Особливостей № 1275, можна зробити висновок, що державний замовник **не зобов'язаний** вимагати від виконавця державного контракту (договору) детальний розрахунок вартості (ціни) договору, що включає всі витрати і прибуток виконавця, якщо це не передбачено умовами закупівлі.

### Загальні висновки

Відповідальність за формування ціни державного контракту (договору) в такому випадку нестиме виконавець контракту. Він зобов'язаний забезпечити правильність розрахунків вартості товарів, робіт чи послуг, включаючи витрати, податки, збори та прибуток, відповідно до вимог чинного законодавства. Державний замовник, у свою чергу, приймає комерційну пропозицію, надану виконавцем, і керується нею при укладанні договору.

За потреби користуйтеся [шпаргалкою щодо вартісних меж для ОБОРОННИХ закупівель](#) та читайте більше за тематикою [«Як вирахувати прибуток виконавця відповідно до абзацу 4 частини 3 статті 30 Закону про оборонні закупівлі»](#).