

Чи можна збільшити в специфікації кількість потрібного товару шляхом зменшення кількості менш потрібного товару, не змінюючи суми договору

Збільшення кількості потрібного товару шляхом зменшення іншого товару при виконанні укладеного договору. Якщо договір укладено на декілька позицій товару, то під час виконання такого договору в замовників деколи виникає питання, чи можна збільшити в специфікації кількість потрібного товару шляхом зменшення кількості іншого товару, який потрібен у меншій кількості, при цьому не змінюючи ціни та загальної суми договору. Відповідь читайте у матеріалі.

Під час воєнного стану замовники керуються Законом України «[Про публічні закупівлі](#)» (далі — Закон) з урахуванням особливостей здійснення публічних закупівель товарів, робіт і послуг для замовників, передбачених Законом України «Про публічні закупівлі», на період дії правового режиму воєнного стану в Україні та протягом 90 днів з дня його припинення або скасування, що затверджені постановою КМУ [від 12.10.2022 № 1178](#) (далі — Особливості).

Пунктом 19 Особливостей передбачено, що істотні умови договору про закупівлю, укладеного відповідно до пунктів 10 і 13 (крім підпунктів 13 та 15 пункту 13) цих особливостей, не можуть змінюватися після його підписання до виконання зобов'язань сторонами в повному обсязі, крім випадків, які передбачені в цьому пункті. При цьому пунктом 19 Особливостей не передбачено можливості збільшення обсягу предмета закупівлі.

Якщо збільшити в специфікації кількість потрібного товару шляхом зменшення кількості іншого, менш потрібного товару, при цьому не змінюючи ціни та загальної суми договору, певні позиції будуть закуплені у більшому обсязі, а такі зміни недопустимі згідно з пунктом 19 Особливостей.

Щоб розібратися, чому не можна завдяки зменшенню кількості одного найменування збільшувати кількість іншого, треба звернутись до норм Цивільного кодексу України, Господарського кодексу України (далі — ЦКУ, ГКУ) та Закону.

Наприклад, договір про закупівлю укладено за результатами відкритих торгів. Під час оголошення відкритих торгів чітко визначено потребу замовника, тобто точну кількість товару й конкретні його найменування. Укладений за результатом відкритих торгів договір про закупівлю містить низку істотних умов. Найменування та кількість продукції є

істотними умовами будь-якого договору. Це впливає, зокрема, зі змісту статті 180 ГКУ, якою передбачено, що господарський договір вважається укладеним, якщо між сторонами у передбачених законом порядку та формі досягнуто згоди щодо усіх його істотних умов. Істотними є умови, визнані такими за законом чи необхідні для договорів даного виду, а також умови, щодо яких на вимогу однієї із сторін повинна бути досягнута згода. При укладенні господарського договору сторони зобов'язані у будь-якому разі погодити предмет, ціну та строк дії договору. Умови про предмет у господарському договорі повинні визначати найменування (номенклатуру, асортимент) та кількість продукції (робіт, послуг), а також вимоги до їх якості.

При цьому статтею 638 ЦКУ визначено, що договір є укладеним, якщо сторони досягли згоди з усіх істотних умов договору. Істотними умовами договору є умови про предмет договору, умови, що визначені законом як істотні або є необхідними для договорів даного виду, а також усі ті умови, щодо яких за заявою хоча б однієї із сторін має бути досягнуто згоди.

Що ж до істотних умов договору та їх зміни за Особливостями, то підпункт 8 пункту 19 Особливостей дозволяє збільшити обсяг закупівель лише на 20 % суми, визначеної в початковому договорі про закупівлю, і це стосується виключно випадку забезпечення потреби на час проведення процедури закупівлі на початку наступного року.

Іншими випадками зміни істотних умов, відповідно до пункту 19 Особливостей, не передбачено можливості збільшення обсягів закупівлі.

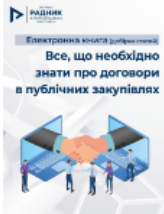
Отже, категорично не рекомендуємо збільшувати в специфікації кількість потрібного товару шляхом зменшення кількості іншого, менш потрібного товару, адже такий випадок не передбачений пунктом 19 Особливостей, який має імперативний характер.

Нагадаємо, що пунктом 15 Особливостей передбачено, що, якщо у замовника виникла додаткова потреба (яку замовник не міг передбачити на момент здійснення закупівлі за тотожним предметом закупівлі) у здійсненні закупівлі за предметом закупівлі, закупівля за яким ним вже була здійснена у поточному році, очікувана вартість такого предмета закупівлі не додається до очікуваної вартості тотожного предмета закупівлі (тотожних предметів закупівель), закупівля яких була здійснена, а замовник вибирає вид закупівлі такого предмета закупівлі з урахуванням вартісних меж, визначених цими особливостями.

Для визначення виду закупівлі відповідно до вартісних меж ви можете скористатися шпаргалкою уповноваженої особи щодо вартісних меж.

За нагоди можете скористатися зразками додаткових угод та договорів.

Пропонуємо збірку договірної практики з публічних закупівель в електронній книзі «Все, що необхідно знати про договори в публічних закупівлях»:



Все, що необхідно знати про договори в публічних закупівлях

👁️ 2573 9 Лютого 2024

Електронна книга «Все, що необхідно знати про договори в публічних закупівлях» — це збірка договірної практики з публічних закупівель. Обіцяємо, без рішень Органу оскарження, суддівської практики та висновків ДАСУ ви не залишитеся. У книзі «в тему» підібрана практика відповідних органів. Не гайте дорогоцінного часу, нумо до читав!

Договір про закупівлю

- Як має називатися договір за результатами закупівлі?
- Нечинна норма в договорі про закупівлю. Якою редакцією Закону керуватись?
- Оголошення без ПДВ, але укладаємо договір про закупівлю з ПДВ: нестандартна комбінація та можливі ризики
- Чи може укладений договір про закупівлю відрізнятись від його проекту? Відповідає представник ДАСУ
- Штрафні санкції в договорі про закупівлю та їх правильне застосування в разі порушень
- Підстава та процедура розірвання договорів про закупівлю в односторонньому порядку
- Договір про закупівлю: строк укладення, оприлюднення, зміни до договору у 2024 році