

Як сформувати вимоги тендерної документації з урахуванням заборони зазначення мінімальної межі ціни учасника процедури

Однією з цікавинок, яка з'явилась в [Особливостях № 1178](#) з урахуванням останніх змін, є те, що з [09.04.2024](#), згідно з пунктом 28 Особливостей, тендерна документація не повинна містити вимог, що обмежують нижню межу ціни тендерної пропозиції учасника процедури закупівлі.

Для розуміння зазначеної норми спершу проаналізуємо причини її появи.

Можливі випадки, за яких замовник встановлював вимоги, які забороняли знижувати ціну учасникам

Протягом тривалого періоду, до появи зазначеної норми, замовники при проведенні відкритих торгів на деякі специфічні предмети закупівлі встановлювали такі вимоги тендерної документації, які фактично прямо або опосередковано забороняли знижувати ціну учасникам нижче певного рівня.

Найчастіше такі випадки траплялись при здійсненні закупівлі електричної енергії. Виглядало це приблизно так: замовники визначали формулу, за якою розраховувалась ціна тендерної пропозиції, усі показники якої були заздалегідь відомі, а від учасника залежав лише один показник — розмір маржі, після чого додавалась примітка приблизно такого змісту:

«Маржа (у тому числі за результатами аукціону) не може бути величиною від'ємною. З метою запобігання демпінгу серед учасників замовник буде відхиляти пропозиції учасників, у яких величина маржі буде від'ємна, в тому числі за результатами аукціону. Учасник надає гарантійний лист, що маржа, у тому числі маржа за результатами аукціону, не буде величиною від'ємною. У разі, якщо маржа за результатами аукціону буде від'ємною, це буде вважатися відмовою від підписання договору про закупівлю».

Таким чином, мінімальна ціна тендерної пропозиції була заздалегідь визначеною, оскільки мінімальне значення маржі, яке могли підставити у формулу учасники, становило «0».

У зв'язку з цим, враховуючи особливості технічної реалізації розкриття пропозицій, у підсумку на розгляді першою опинялась пропозиція того учасника, який подав її раніше, тобто проведення торгів фактично зводилось до перегонів між учасниками, де перевагу міг отримати той учасник, який завчасно знав про оголошення такого тендеру.

Припускаємо, що для уникнення таких та / або подібних зловживань і було додано норму, за якої з 09.04.2024 тендерна документація не повинна містити вимог, що обмежують нижню межу ціни тендерної пропозиції учасника процедури закупівлі.

При цьому фактично замовникам не потрібно вносити жодних змін до тендерної документації в цій частині й окремо якимось чином відображати таку умову в документації. Головне, жодним чином не обмежувати учасників у їхньому праві запропонувати найбільш економічно вигідну ціну, а також пам'ятаємо, що для запобігання демпінгуванню ціни передбачено механізм визначення аномально низької ціни, а також при виконанні договору передбачено виключний перелік підстав, за яких може бути змінена ціна договору.

За потреби завантажуйте [шпаргалку УО щодо закупівлі електроенергії](#) та читайте:

[«Інша інформація, вимоги щодо наявності якої передбачені законодавством та яку замовник вважає за необхідне включити до тендерної документації»;](#)

[«Помилка в тендерній документації: що робити?»;](#)

[«Закупівля продуктів харчування: як встановити вимоги в тендерній документації».](#)