

Сім найпоширеніших помилок учасників під час підготовки тендерної пропозиції: версія АМКУ

Нагадаємо, що **Антимонопольний комітет України** (далі — АМКУ) повідомив, що Комітет Верховної Ради України з питань економічного розвитку на засіданні 25 липня розглянув звіт Антимонопольного комітету України за 2022 рік та **заслухав** звіт Рахункової палати про результати аналізу згаданого звіту АМКУ в частині, що впливає на виконання державного бюджету України.

З повною версією Звіту АМКУ за 2022 рік можна ознайомитися за [посиланням](#). Ми проаналізували Звіт АМКУ за 2022 рік та звернули увагу на найбільш поширені порушення, які вчиняються замовниками під час закупівель, у матеріалі [«Дванадцять найпоширеніших порушень замовника — версія АМКУ»](#). Сьогодні пропонуємо учасникам ознайомитися з найпоширенішими помилками при підготовці тендерних пропозицій.

Тож найпоширеніші помилки учасників, на які варто звернути увагу при підготовці тендерної пропозиції:

Ненадання у складі тендерних пропозицій додатків до договорів (аналогічних договорів, на підтвердження матеріально-технічної бази тощо), у разі якщо такі додатки визначені договорами як невід'ємні частини.

За нагоди ознайомтеся зі статтями [«\(Не\)визнання договору нікчемним: практика АМКУ»](#), [«Наявність документально підтвердженого досвіду виконання аналогічного за предметом закупівлі договору: практика АМКУ та Суду»](#).

Неоскарження умов документації з приводу неможливості виконання певних умов документації.

Для результативного оскарження пропонуємо ознайомитися зі статтями [«Порядок оскарження відкритих торгів за Особливостями в редакції від 19.05.2023»](#), [«Робимо перші кроки в оскарженні процедури закупівлі»](#), [«5 правил успішного оскарження»](#), [«ТОП-3: помилки при складанні скарг»](#).

Ненадання у складі тендерних пропозицій підтвердження відповідності технічним, якісним та кількісним характеристикам предмета закупівлі, які встановив замовник у тендерній документації.

Пропонуємо ознайомитися з практикою АМКУ в частині невідповідності тендерної



пропозиції учасника умовам технічної специфікації тощо у матеріалах [«Правомірність вимоги замовника надати зразок товару: практика АМКУ»](#), [«Фізико-хімічні показники природного газу»](#), [«Чи може дискримінувати учасника встановлення вимоги щодо надання технічного документа, складеного виключно українською мовою?»](#), [«Замовник установив параметр, який не відповідає ДСТУ: практика АМКУ»](#).

Відсутність у відповідних документах тендерної пропозиції всієї (повної) інформації та документів, передбачених вимогами тендерної документації.

За нагоди ознайомтеся зі статтями [«Документ, який не повинен бути визначений як конфіденційний, визначено таким. 24 години чи одразу відхилення?»](#) та [«Цінова пропозиція учасника: коли відхилити, а коли надати 24 години?»](#).

Надання у складі тендерної пропозиції інформації та договорів, предмет яких не підпадає під визначене в тендерній документації поняття «аналогічного».

Читайте також [«Чи правомірно встановлювати вимогу щодо наявності 3 аналогічних договорів, що укладені із замовниками \(контрагентами\) за результатами конкурентного відбору»](#), [«Визначення аналогічного договору»](#), [«9 типових дискримінаційних вимог замовника. Стаття 16 Закону»](#).

Ненадання у статусі переможця документів, передбачених Законом для переможця відповідно до статті 17 такого Закону, у порядку, визначеному документацією.

Радимо використовувати в роботі [шпаргалку щодо застосування замовником норм пункту 47 Особливостей](#).

Формування ціни пропозиції з від'ємною маржою (процедури закупівель електроенергії тощо) у випадках, коли замовник у тендерній документації встановлював заборону на встановлення від'ємної маржі та вимагав гарантійний лист від учасників, що така маржа не буде від'ємною, тим самим учасники надавали у складі своїх тендерних пропозицій недостовірну інформацію в цій частині, що призводило до правомірного відхилення тендерних пропозицій таких учасників з наведених підстав.

З практичними рішеннями АМКУ з цього питання ви можете ознайомитися у статтях [«Вперед до перемоги: найактуальніше з оскарження при закупівлі електроенергії»](#) та [«Недопустимість від'ємної маржі — правомірна вимога замовника чи ні? Практика АМКУ»](#).

Переконані, що інформація про типові помилки при підготовці тендерних пропозицій допоможе учасникам якісніше готуватися до участі у процедурі закупівлі та наблизить

перемогу. Вдалих вам закупівель.