

Чи варто в тендерній документації прописувати визначення аномально низької ціни? Нюанс дев'ятих змін до Особливостей

У порівняльній таблиці змін до Особливостей до та після 19.05.2023 ви могли помітити, що у цих особливостях терміни, у тому числі «аномально низька ціна», вживаються у значенні, наведеному в Законі України «Про публічні закупівлі».

Але це ще не все. В оновленому пункті 37 Особливостей здійснення публічних закупівель товарів, робіт і послуг для замовників, передбачених Законом України «Про публічні закупівлі», на період дії правового режиму воєнного стану в Україні та протягом 90 днів з дня його припинення або скасування, що затверджені постановою Уряду від 12.10.2022 № 1178, зокрема, встановлено:

«37. За обґрунтованим рішенням замовника відкриті торги можуть бути проведені без застосування електронного аукціону.

...

Учасник процедури закупівлі, який надав найбільш економічно вигідну тендерну пропозицію, що є аномально низькою (у цьому пункті під терміном “аномально низька ціна тендерної пропозиції” розуміється ціна/приведена ціна найбільш економічно вигідної тендерної пропозиції, яка є меншою на 40 або більше відсотків середньоарифметичного значення ціни/приведеної ціни тендерних пропозицій інших учасників процедури закупівлі, та/або є меншою на 30 або більше відсотків наступної ціни/приведеної ціни тендерної пропозиції; аномально низька ціна визначається електронною системою закупівель автоматично за умови наявності не менше двох учасників, які подали свої тендерні пропозиції щодо предмета закупівлі або його частини (лота), повинен надати протягом одного робочого дня з дня визначення найбільш економічно вигідної тендерної пропозиції обґрунтування в довільній формі щодо цін або вартості відповідних товарів, робіт чи послуг тендерної пропозиції».

Таким чином, визначення, що зазначено в пункті 37 Особливостей, стосується відкритих торгів, які можуть бути проведені **без** застосування електронного аукціону. До того ж, видається, що дужку в цьому абзаці так ніхто і не закрив.

Для того щоб не плутати учасників закупівель та ненароком не помилитись самій уповноваженій особі, яке їй визначення застосовувати в тендерній документації, **рекомендуємо не включати таке визначення в умови тендерної документації**, оскільки такої вимоги законодавство не містить та й зазвичай у розділі 1 тендерної документації усі замовники «автоматично» включають такі умови, прописуючи, приміром, таке:



№	Розділ 1. Загальні положення	
1	2	3
1	Терміни, які вживаються в тендерній документації	Тендерну документацію розроблено відповідно до вимог Закону України «Про публічні закупівлі» (далі — Закон) та Особливостей здійснення публічних закупівель товарів, робіт і послуг для замовників, передбачених Законом України «Про публічні закупівлі», на період дії правового режиму воєнного стану в Україні та протягом 90 днів з дня його припинення або скасування, затверджених постановою Кабміну від 12.10.2022 № 1178 (із змінами й доповненнями) (далі — Особливості). Терміни, які використовуються в цій документації, вживаються у значенні, наведеному в Законі та Особливостях.
2	Інформація про	

Бажаємо вам якісних закупівель, а щоб їх провести ще краще, можете користуватись зразками документів від фахівців порталу [RADNUK.COM.UA](https://radnuk.com.ua):

[Тендерна документація \(за Особливостями зі змінами\);](#)

[Додаток 1 до тендерної документації \(кваліфікаційні критерії, вимоги\);](#)

[Додаток 2 до тендерної документації \(технічні вимоги до предмета закупівлі\);](#)

[Додаток 3 до тендерної документації \(проект Договору\).](#)

Читайте також:

[«Увага! 10 основних акцентів, які необхідно враховувати, коли готуєте тендерну документацію з 19 травня»;](#)

[«П'ять порад для підготовки тендерної документації з урахуванням норм щодо усунення невідповідностей за пунктом 40 Особливостей»;](#)

[«Перелік корисних посилань щодо питань умов тендерної документації».](#)